

04/06/2013 - Sany fecha contrato de 17 máquinas com locadora baiana

Fabricante chinesa amplia atuação no Nordeste com a venda de dez escavadeiras hidráulicas e sete rolos compactadores

A Sany do Brasil fortalece sua presença na região Nordeste com a venda de equipamentos para a locadora Concórdia, situada no Estado da Bahia. Ao todo, foram vendidas 17 máquinas, entre escavadeiras e rolos compactadores.

O acordo foi feito entre a locadora Concórdia e o dealer LP Gabor, representante exclusivo da Sany do Brasil nos estados do Rio de Janeiro, Minas Gerais, Sergipe, Alagoas, Bahia e Espírito Santo. A negociação teve início durante a feira M&T Expo 2012, evento em que a Sany alcançou números surpreendentes de vendas. De acordo com o sócio-diretor da LP Gabor, Carlos Pires do Rio, o cliente necessitava dos equipamentos para pronta-entrega, a fim de atender às obras das empreiteiras. Foi o primeiro contrato firmado entre a Sany e a Concórdia Locações, que já possui 21 anos de atuação nos mercados de construção e mineração.

A frota de máquinas adquirida pela Concórdia é composta por dez escavadeiras hidráulicas Sany de 23 a 46 toneladas, bem como sete rolos compactadores com kit pata SSRD 120.

Segundo os diretores Marcos Grillo e Gilberto Rocha, os equipamentos já foram direcionados para operar em todo o território brasileiro, como na construção de shopping-centers em Londrina (PR) e Goiânia (GO), na reforma do Aeroporto de Guarulhos (SP), na construção de rodovias no Mato Grosso e no decapeamento de jazidas da mineradora MMX.

Satisfeito com o atendimento e o desempenho das máquinas Sany, os diretores afirmam que ainda pretendem adquirir outras escavadeiras da marca, com o objetivo de atender mais obras de grande porte.

Atualmente, segundo avaliação da Associação Paulista dos Empreiteiros e Locadores de Máquinas de Terraplanagem e Ar Comprimido (Apelmat) e o Sindicato das Empresas Locadoras de Equipamentos e Máquinas para Terraplanagem e Construção Civil no Estado de São Paulo (Selemat), a locação de equipamentos no Brasil está próxima de alcançar representatividade semelhante aos dos países desenvolvidos. De acordo com o presidente da entidade, Manuel da Cruz Alcaide, este setor já é grande o bastante no país. “O segmento de locação ocupa hoje quase 40% do mercado brasileiro de equipamentos. As retroescavadeiras e escavadeiras hidráulicas lideram a lista.”, declara.

Alcaide ainda destaca as expectativas para o mercado de locação. “O mercado de locação tem evoluído bem e as expectativas são boas para os próximos anos. A Copa do Mundo, as Olimpíadas e o PAC impulsionaram os negócios e com isso o mercado tem crescido cada vez mais.”, finaliza.

Sobre o Grupo Sany

Fundado em 1989 em Changsha, na China, o Grupo Sany dedica-se à produção de máquinas pesadas, tendo como principais produtos as máquinas para construção civil, pavimentação, escavação, reach stacker, guindastes, máquinas portuárias e de mineração. Há 20 anos, o Grupo Sany tem conquistado progresso e sucesso na sua jornada. Possui 21 filiais no mundo e seis fábricas (Estados Unidos, Alemanha, Índia, Brasil, Indonésia e China), além de aplicar políticas agressivas como a de dedicar 5% de seu faturamento anual em pesquisa e

desenvolvimento de novas tecnologias.

Em 2013, a Sany conquistou o 5º lugar entre os 50 principais fabricantes de equipamentos de construção do mundo, segundo o relatório anual Yellow Table, realizado pela International Construction. Ainda de acordo com a pesquisa, a Sany se manteve como a maior companhia da China no segmento. No ano passado, as vendas de equipamentos da fabricante alcançaram receitas no valor de US\$ 7,9 bilhões, ultrapassando os US\$ 7,8 bilhões alcançados em 2011. Como parte da sua estratégia de crescimento, em 2012, a Sany adquiriu a empresa alemã Putzmeister. A união das áreas de negócios da Sany e da Putzmeister formou o maior líder mundial da área de equipamentos para concreto. Atualmente, a Sany emprega cerca de 60 mil colaboradores em mais de 150 países.

Sobre a Sany do Brasil

No Brasil, a trajetória do Grupo Sany iniciou em 2007, quando atuava como importador de equipamentos. O ano de 2011 marcou a consolidação do Grupo no país, com o anúncio de investimentos da ordem de US\$ 200 milhões. Em janeiro do mesmo ano, a Sany inaugurou na cidade de São José dos Campos, interior de São Paulo, sua primeira unidade fabril para montagem de escavadeiras e guindastes sobre caminhão no regime de CKD (Completely Knock-Down), em uma área total de 30 mil m². Pensando no cliente, a Sany estruturou a sua área de pós-venda e lançou o seu canal de relacionamento direto entre cliente e fábrica por meio do telefone 0800 660 3131. Já em 2012, a Sany investiu forte no estoque de peças, aumentando a área útil de 800m² para 2200m² com mais de 20 mil itens. Além disso, a Sany recebeu da Fundação Carlos Alberto Vanzolini a certificação de qualidade ISO 9001:2008, garantindo o rigoroso processo de qualidade e segurança da empresa.

Em 2013, visando uma nova etapa de crescimento, a Sany iniciou a montagem dos guindastes RT (rough terrain) e dos rolos compactadores na sua unidade fabril.

A Sany possui uma rede de distribuidores pronta para oferecer produtos e serviços de pós-vendas em todas as regiões do país. Recentemente, a empresa inaugurou a sua filial em Vitória/ES para check up dos equipamentos, suporte técnico e peças de reposição. Já para o atendimento das regiões Norte e Nordeste, a Sany possui a sua filial em Recife/PE, em conjunto com os seus distribuidores locais, com área comercial, pós-venda e estoque de peças.

Para estar mais próxima dos seus clientes, a Sany conta com aproximadamente 260 colaboradores, mais de 85% deles brasileiros, que trabalham em sintonia com os planos de crescimento da companhia no país, em ritmo acelerado para acompanhar as necessidades do mercado nacional e internacional.

Comunicação: Canaris