09/09/2014 - E desenvolve na ABIMAQ novo modelo de negócios para o setor metal mecânico

Evento promovido na sede da ABIMAQ, em São Paulo (SP), reúne mais de 200 potenciais fornecedores para suportar expansão local da companhia

Focada na construção de novas parcerias para aprimorar a oferta de soluções em diversos segmentos, a GE promoveu na capital paulista nesta terça-feira (9), em parceria com a ABIMAQ (Associação Brasileira da Indústria de Máquinas e Equipamentos), um encontro com mais de 200 empresas potenciais fornecedoras do mercado metal mecânico. Líderes e executivos de suprimentos de diversos negócios da GE estiveram na sede da entidade, na zona sul de São Paulo (SP), com o objetivo de potencializar a cadeia produtiva no setor, ampliando a competitividade, a capacidade produtiva e o conteúdo produzido dentro do território nacional, em cumprimento às exigências do BNDES.
GE e ABIMAQ estimam, de imediato, fomentar novos negócios e parcerias com pelo menos 10% das empresas presentes no evento. Para que essa meta seja atingida, rodadas de negócios foram promovidas junto a fornecedores de máquinas, equipamentos e serviços relacionados para suportar as operações da companhia nas áreas de transporte ferroviário, energia eólica, petróleo e gás, geração e conversão de energia, equipamentos médicos e iluminação. A relação completa de materiais e componentes prospectados pela GE está disponível no site da ABIMAQ.
“A iniciativa em parceria com a GE ajuda a abrir um amplo campo de possibilidades para o setor metal mecânico brasileiro. São cerca de 6.500 empresas representadas pela entidade que buscam expandir seus mercados. Ao conquistarem oportunidades em áreas como petróleo e gás, transporte ferroviário e equipamentos médicos, garantimos que esses fornecedores compartilhem toda a sua experiência com outros importantes setores produtivos nacionais”, afirma Carlos Pastoriza, presidente da ABIMAQ.
O presidente & CEO da GE do Brasil, Gilberto Peralta, ressalta a importância do crescimento da cadeia produtiva do setor metal mecânico para suportar a expansão das operações brasileiras da companhia. “Precisamos de mais parcerias para ampliar e otimizar a produção de tecnologias vitais para a evolução da infraestrutura nacional. Esse universo inclui desde turbinas eólicas e locomotivas de carga até sistemas de iluminação ecoeficientes e tecnologias de exploração do pré-sal”, explica.

Interação com supply chain
Intitulado “Workout GE de Desenvolvimento de Fornecedores”, o evento foi dividido em duas partes. Pela manhã, após abertura realizada por Pastoriza, da ABIMAQ, foram realizadas palestras sobre as operações da GE no Brasil e o trabalho para desenvolver novos fornecedores. Também integrou a programação a preocupação da companhia em firmar parcerias alinhadas com suas políticas de integridade e sustentabilidade, além de uma apresentação sobre linhas de financiamento especiais do BNDES. Já o período da tarde foi reservado para rodadas de negócios com as empresas participantes.
Até o primeiro trimestre de 2015, a GE estima promover novos eventos para expandir sua cadeia de fornecedores na região Nordeste, com foco no setor eólico, e no Estado do Rio de

Janeiro, visando buscar novos parceiros no mercado de petróleo e gás.

ABIMAQ – Associação Brasileira da Indústria de Máquinas e Equipamentos