20/02/2015 - Toniolo, Busnello gerencia 100% das suas obras com TOTVS



Construtora alcança importantes benefícios com adoção da tecnologia, como melhoria de processos, redução de custos, controle de insumos e gestão centralizada

Com faturamento de R$ 520 milhões em 2013, a Toniolo, Busnello, empresa de construção civil pesada, apostou em um software de gestão para acompanhar o seu crescimento e garantir a organização dos seus negócios de forma integrada e otimizada. A escolha foi pelo ERP da TOTVS que, após a implementação inicial, ganhou módulos específicos para o controle de produção e venda. O resultado é uma operação segura, com redução de custos e administração centralizada.

O principal objetivo da construtora foi, por meio da padronização de processos de compra de materiais, de pagamento e de estoque, obter a visualização da obra de forma gerencial e conduzir melhor os negócios da empresa com métricas de qualidade e custos. Hoje, 100% das obras da Toniolo, Busnello são gerenciadas pelo sistema, atendendo às demandas particulares deste nicho de mercado.

O ERP centraliza todas as informações de planejamento, contemplando o histograma de equipamentos previstos, a análise da compra de insumos e o cronograma do desenvolvimento da obra. Após esta etapa, na fase de execução, o software registra todos os custos extras e acompanha se o planejado está sendo cumprido, bem como, se as metas de lucratividade estão sendo atendidas.

Toda essa administração garantiu à Toniolo, Busnello assegurar o crescimento sustentável dos seus negócios a partir da redução de custos de insumos, um dos pilares de maiores gastos no setor de construção. O software apoia a empresa no controle preciso da utilização de materiais durante as obras. O almoxarifado requisita um novo material ao sistema que, automaticamente, checa se há disponibilidade no seu estoque ou em algum de outra obra. Caso não tenha, o software dá andamento ao processo e realiza uma solicitação de compra passando por, no mínimo, três orçamentos diferentes, que comparam qualidade e preço dos produtos. Só então que um responsável autoriza a compra, seguindo as políticas internas de validação dos pedidos. Depois de aprovado, o sistema emite a ordem de compra ao fornecedor e acompanha a entrega e o recebimento do produto, que pode entrar em estoque até a data de utilização ou ser designado para determinado serviço, como escavação, carregamento ou limpeza, por exemplo.

Dessa forma, o gestor consegue acompanhar exatamente quanto custou cada etapa da obra,

especificando, inclusive, as tarefas que mais oneraram o projeto. Outro ponto fundamental é que, por meio deste controle preciso dos materiais, o sistema consegue estabelecer regras para que nenhum produto solicitado deixe de ser usado ou se perca em outros processos e obras.
“Hoje, todos os nossos indicadores de lucratividade, retorno para os acionistas e rentabilidade da empresa provêm do software de gestão da TOTVS. Não conseguimos imaginar a gestão dos nossos negócios sem toda essa estrutura por trás. O principal fornecedor de dados para balizarmos os caminhos que adotaremos é a ferramenta de gestão”, explica Fernando Ferreira, gerente de TI da Toniolo, Busnello.
Para Gustavo Bastos, diretor do Segmento de Construção e Projetos da TOTVS, clientes grandiosos como a Toniolo Busnello reiteram a especialização e robustez do sistema de gestão da TOTVS para o atendimento ao setor de construção. “Investimos em constante evolução das nossas soluções para disponibilizarmos ao mercado tecnologia de ponta e que apoie as empresas no seu crescimento e na melhor condução dos seus negócios”, finaliza o executivo.

Sobre a TOTVS - Provedor global de software de gestão, plataforma e consultoria para empresas de todos os portes, com mais de 50% demarketshare no Brasil, liderança na América Latina* e uma das maiores provedoras de ERP Suite do mundo. A TOTVSpossui no país cinco filiais, 52 franquias, mais de 200 distribuidores e nove centros de desenvolvimento. No exterior, está presente em 39 países, entre filiais, franquias e dois centros de desenvolvimento (Estados Unidos e México). É a única empresa de tecnologia na lista das 25 Marcas Brasileiras Mais Valiosas, segundo ranking da Interbrand.
Com o compromisso de tornar os seus clientes competitivos no mercado que atuam, a TOTVS oferece soluções para 10 segmentos, complementados por um amplo portfólio de serviços, como Consultoria de Negócios e Cloud Computing. Em 2014, registrou R$ 1,8 bilhão em receitas. Mais informações em www.totvs.com
*Fonte: Gartner - “Market Share: All Software Markets, Worldwide, 2013”.

Foto: arquivo Revista Engenharia
RMA Comunicação